

Oferta szkolenia:

Tytuł: "Mediacje i negocjacje w Szkole"

Program szkolenia: 16 godzin.

Program szkolenia obejmuje naukę definicji, korzyści oraz umiejętności komunikacyjnych niezbędnych w mediacjach i negocjacjach, a także praktyczne ćwiczenia z technik mediacji. Dodatkowo, kurs kładzie nacisk na kreowanie kultury dialogu w środowisku szkolnym i zawiera podsumowanie zdobytych umiejętności wraz z planem działań na przyszłość.

I. Wprowadzenie do mediacji i negocjacji w kontekście szkolnym:

- Definicje mediacji i negocjacji
- Korzyści wynikające z zastosowania tych narzędzi w rozwiązywaniu konfliktów w szkole

II. Umiejętności komunikacyjne w mediacji i negocjacjach:

- Aktywne słuchanie
- Wyrażanie własnych potrzeb i emocji
- Stosowanie języka pozytywnego i wspierającego

III. Techniki mediacji i negocjacji:

- Zasady etyczne mediacji
- Techniki prostego rozwiązywania sporów
- Wypracowywanie win-win solutions

IV. Praktyczne ćwiczenia:

- Symulacje mediacji i negocjacji
- Analiza przypadków konfliktowych ze szkolnej rzeczywistości

V. Kreowanie kultury dialogu i współpracy w szkole:

- Budowanie zaufania i empatii
- Rozwijanie umiejętności radzenia sobie z konfliktami wśród uczniów
- Wsparcie koleżeńskie jako narzędzie zapobiegania i rozwiązywania konfliktów

VI. Podsumowanie i plan działania:

- Ocena zdobytych umiejętności podczas szkolenia
- Określenie działań, które można podjąć w swoim środowisku pracy w celu promowania mediacji i negocjacji

Harmonogram szkolenia:

Dzień 1 – 8 godzin

- Wprowadzenie do mediacji: definicja, cele, korzyści.

- Umiejętności komunikacyjne w mediacjach: aktywne słuchanie, zadawanie pytań, wyrażanie uczuć.

- Praktyczne ćwiczenia mediacji: studium przypadku.

- Rozwiązywanie konfliktów w szkole: rola nauczyciela jako mediatora.

Dzień 2 – 8 godzin

- Podstawy negocjacji: strategię, techniki, etapy.

- Negocjacje w praktyce: przykłady z życia szkoły.

- Tworzenie win-win rozwiązań: kreatywne myślenie.

- Ewaluacja i refleksja: jak zastosować nowe umiejętności w pracy z uczniami i rodzicami.

Zakres Merytoryczny:

- Mediacje jako narzędzie rozwiązywania konfliktów.

- Negocjacje w kontekście edukacji.

- Komunikacja interpersonalna.

- Rozwiązywanie problemów.

Grupy docelowe:

- Nauczyciele,

- Dyrektorzy szkół,

- Pedagodzy

- Psycholodzy szkolni

Odbiorcy szkolenia:

- Osoby, które chcą rozwijać swoje umiejętności w zakresie rozwiązywania konfliktów i prowadzenia negocjacji

- Pracownicy administracji oświatowej oraz inne osoby zaangażowane w kształtowanie środowiska edukacyjnego, które promuje kulturę dialogu i współpracy

- Mediatorzy i trenerzy komunikacji, którzy chcą poszerzyć swoją wiedzę o specyfikę pracy w środowisku szkolnym

Forma szkolenia:

Szkolenie obejmuje tradycyjne zajęcia prowadzone w sali szkoleniowej, gdzie uczestnicy mogą bezpośrednio współpracować z trenerem i praktykować umiejętności w grupie. Sesje skupiające się na ćwiczeniach i symulacjach, które pozwalają nauczycielom eksperymentować z różnymi technikami mediacji i negocjacji. Szkolenia stacjonarne lub online w czasie rzeczywistym z trenerem.

Cel szkolenia:

Naszym celem jest wyposażenie nauczycieli w narzędzia do efektywnego rozwiązywania konfliktów i osiągnięcia porozumienia.

Cele szkolenia:

- Zrozumienie roli mediacji i negocjacji w pracy szkolnej.
- Nabycie umiejętności komunikacyjnych i rozwiązywania konfliktów.
- Wypracowanie strategii negocjacyjnych w kontekście edukacji.

Efekty uczenia się:

Po ukończeniu szkolenia uczestnicy będą:

- Świadomi znaczenia mediacji i negocjacji w pracy z uczniami, rodzicami i innymi nauczycielami
- Posiadali umiejętności aktywnego słuchania, zadawania pytań i rozwiązywania konfliktów
- Potrafili tworzyć win-win rozwiązania w trudnych sytuacjach

Materiały dydaktyczne dla szkolenia:

1. Prezentacje multimedialne w spierające wizualizację i zrozumienie kluczowych koncepcji
2. Karty pracy ułatwiające organizację pracy grupowej i indywidualnej podczas warsztatów.
3. Narzędzia online - takie jak platformy do symulacji mediacji, które mogą być wykorzystane w szkoleniu zdalnym lub hybrydowym.

Metoda ewaluacji:

1. Testy wiedzy przed i po szkoleniu, symulacje mediacji i negocjacji. Przed rozpoczęciem programu szkoleniowego uczestnicy wypełniają test diagnostyczny, który pomoże określić ich początkowy poziom wiedzy z zakresu szkolenia. Po zakończeniu szkolenia, uczestnicy ponownie wypełnią ten sam test, aby sprawdzić swoje postępy i ocenić, czy osiągnęli założone cele.
2. Ankieta satysfakcji uczestników. Na zakończenie szkolenia, uczestnicy wypełniają ankietę, aby dowiedzieć się, czy szkolenie spełniło ich oczekiwania i jakie elementy programu zostały najlepiej odebrane.
3. Obserwacja interakcji uczestników podczas ćwiczeń praktycznych w celu oceny ich zdolności do samodzielnego stosowania nowo nabytych umiejętności.

Osobą prowadzącą szkolenie jest Izabela Krzyszycha jest absolwentką Wyższej Szkoły Pedagogicznej w Olsztynie, gdzie specjalizowała się w pedagogice opiekuńczo-wychowawczej. Posiada bogate doświadczenie zawodowe, które zdobywała jako nauczyciel akademicki na Uniwersytecie Warmińsko-Mazurskim oraz Wyższej Szkole Informatyki i Ekonomii TWP w Olsztynie. Jest również aktywnym mediatorem wpisanym na listę mediatorów sądowych przy Sądzie Okręgowym w Olsztynie. Jej zaangażowanie oraz profesjonalizm sprawiają, że jest cenionym specjalistą w swojej dziedzinie.

Szkolenie kończy się wydaniem certyfikatu potwierdzającego zdobycie umiejętności w zakresie mediacji i negocjacji. Certyfikat ten stanowi oficjalne potwierdzenie ukończenia kursu i może być wykorzystany jako dowód kompetencji w tej dziedzinie. Jest to ważny dokument dla nauczycieli i edukatorów, który może przyczynić się do rozwoju ich kariery zawodowej oraz podniesienia jakości pracy w środowisku edukacyjnym.

Zapraszamy na szkolenie "Mediacje i Negocjacje w Szkole", które oferuje unikalną możliwość rozwoju umiejętności niezbędnych do efektywnego rozwiązywania konfliktów i prowadzenia negocjacji. Jest to idealna okazja dla nauczycieli, dyrektorów oraz wszystkich pracowników oświaty, aby wzmocnić kompetencje komunikacyjne i stworzyć środowisko sprzyjające dialogowi. Dołącz do nas, by nauczyć się, jak skutecznie mediacje i negocjacje mogą przyczynić się do lepszego funkcjonowania szkoły i pozytywnie wpłynąć na relacje między uczniami i nauczycielami!

Koszt szkolenia 1 290,00 zł. Opłatę za szkolenie/ kurs należy dokonać:

Bank Millenium: 32 1160 2202 0000 0003 0638 7726

Zgłoszenia należy dokonać poprzez wypełnienie formularza online:

W przypadku zgłoszeń indywidualnych / grupowych wystarczające jest zgłoszenie elektroniczne.

Koordinator szkolenia:

Izabela Krzyszycha

600-483-146

Uwaga: Prawa autorskie do programów i materiałów szkoleniowych są zastrzeżone.